

## IRN

Brasileiro, 43 anos  
Valinhos/SP | Disponibilidade para viagens e mudança  
(19) 99341-4991 Recado

---

### EXECUTIVO DE SUPPLY CHAIN | OPERAÇÕES

---

#### QUALIFICAÇÕES

- Experiência de 19 anos em **Supply Chain, Logística, Importação, Exportação, Compras, Suprimentos, PCP e Distribuição**, sendo os últimos dois anos na área de **negócios e operações** em empresas nacionais e multinacionais dos segmentos de decoração e projetos arquitetônicos, biotecnologia, alimentos, aviação, celulose, máquinas e equipamentos e serviços de consultoria;
- **Gestão da cadeia de Supply Chain** envolvendo as áreas de **logística, armazenagem** de produto acabado e escoamento de produção, **PCPM** (Planejamento de produção e materiais) suprimentos, análise de demanda, **S&OP** Compras/Suprimentos e COMEX, Importação e Exportação;
- Participação do Planejamento Estratégico e orçamentos **com foco em redução de custos** por meio do desenvolvimento de novas estratégias de Compras (Diretos e Indiretos) e análises criteriosas de processos (TCO – Total Cost of Ownership);
- **Negociações de novos contratos (Strategic Sourcing)**, controle e geração de Saving, Cost Avoidance e projetos de seleção de fornecedores nacionais e internacionais;
- Criação, gestão e apresentação de **indicadores** internos e para controle de desempenho de fornecedores;
- Gestão da área Comercial B2C, B2B e B2B2C;
- **Gestão e desenvolvimento de equipe** buscando a construção de times de alto desempenho aliados ao crescimento pessoal.

---

**FORMAÇÃO** Engenharia de Produção - **UFSCAR** Universidade Federal de São Carlos, 2010

**IDIOMAS** **Inglês Fluente**  
Espanhol Intermediário

**VIAGENS** **Estados Unidos:** Negociações com fornecedores logísticos, 2015  
**Chile:** Processo de Negociação com Fornecedores LATAM, 2015 e 2016

**CURSOS** Programação Neurolinguística - Escola Brasileira de Programação Neurolinguística e Coach, 2018  
Comunicação profissional - Escola Brasileira de Programação Neurolinguística e Coach, 2018  
Expert Coaching - Escola Brasileira de Programação Neurolinguística e Coach, 2016

**TECNOLOGIA** Microsoft Office, **Excel Avançado**, Power Point e Word, **SAP**, Hubspot módulo comercial.

---

#### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Fev/2020 – Abr/2023 **Filóo Saúde - São Paulo/SP**  
(*Health tech nacional atuando na saúde com impacto social*)

Cargo: **Diretor de negócios e operações** - Reporte: CEO

**Executivo de Operações, Estratégia e Expansão de rede** (Fev/20 – Jun/22) - Reporte: CEO

- Criação de estratégia de precificação e avaliação de mercado com perspectiva de novos negócios;
- Criação e acompanhamento de indicadores operacionais;
- Construção do Plano estratégico da empresa, Business Plan e definição de produtos para scale up em vendas e apresentação para investidores de Venture Capital;
- Acompanhamento e realinhamento do orçamento da área;
- Gestão e desenvolvimento de Equipe (4 analistas e uma gerente).

#### Resultados:

- Crescimento de 150% nos últimos dois anos na expansão da rede de atendimento com operações em todo o Brasil;
- Captação de clientes ampliando a base em 10% nos últimos 6 meses;
- Implantação de Inteligência de Vendas, do sistema de gestão comercial e CRM para gestão de carteira de clientes;
- Negociação de novos contratos de fornecimento de serviços para os clientes na ordem de 50%.

Mai/2018 – Mai/2019 **Hunter Douglas do Brasil** - Campinas/SP

*(Multinacional Holandesa fabricante de cortinas, persianas, pisos elevados e produtos arquitetônicos)*

Cargo: **Gerente de Supply Chain** - Reporte: CEO

- Gestão e desenvolvimento de equipe de aproximadamente 30 colaboradores (áreas de PCP, importação e exportação, logística e almoxarifado);
- Gestão da cadeia logística de importação de matéria prima;
- Contratação de serviços e negociações de contratos;
- Gestão das áreas de compras, PCP, Importação e Exportação e Logística Inbound e Outbound;
- Coordenação do planejamento de demanda, almoxarifado;
- Controle de inventário e controle de orçamentos.

**Resultados:**

- Renegociação de contratos vigentes implicando em redução de custo logístico de importação de 10%;
- Gestão de equipe de expedição de produto acabado;
- Elaboração e execução de projeto de redução de custo de frete em 15%;
- Planejamento e controle da cadeia de suprimentos com lead times altos (90 a 150 dias) para processos fabris make to order de produtos;
- Liderança da equipe de planejamento e suprimento de matéria-prima e componentes para Projetos Arquitetônicos (fachadas e estruturas metálicas, forros, pisos elevados, entre outros) apresentando resultado de On Time Delivery de 99%;
- Redução de custos trazendo competitividade em concorrências comerciais com a implementação de ferramenta de cotação de frete online gerando saving de 30%;
- Eliminação de riscos de desabastecimento de insumos, controlando estoques de materiais (MRP) e redução do nível de peças paradas por falta de material de 2.500 pçs (Maio/18) para 6 (Fev/19);
- Realização de inventários rotativos, mensais e anuais com acuracidade de 98%.

Dez/2016 – Mai/2018 **AMYRIS Brasil** – Campinas/SP

*(Multinacional Americana do ramo de Biotecnologia/Alimentício)*

Cargo: **Gerente de Supply Chain** - Reporte: CFO

- Gestão de equipe de aproximadamente 10 colaboradores (analistas e um coordenador das áreas compras, logística, COMEX importação e exportação); almoxarifado e expedição;
- Gestão de compras de materiais Diretos para indústria química e alimentícia, dentre eles, commodity e químicos food grade;
- Responsável pelas negociações de contratos e indiretos;
- Gestão da área de COMEX (desembarço, armazenamento, expedição e recebimento);
- Condução de processos e reuniões S&OP;
- Coordenação da área de movimentação de materiais;
- Exportação de produto acabado.

**Resultados:**

- Negociação de contratos da principal matéria-prima, sendo responsável por Cost avoidance R\$ 1 MM/ano, fazendo análise fundamentalista do mercado de açúcar;
- Garantir e assegurar o suprimento da principal matéria prima (açúcar) na entre safra do produto;
- Negociação de frete internacional para melhoria de qualidade e segurança de fornecimento;
- Desenvolvimento de dois fornecedores estratégicos visando assegurar a exportação em tempo hábil.

Set/2014 – Nov/2016 **LATAM Airlines Brasil** – São Paulo/SP

*(Multinacional do segmento de Serviços/Aviação)*

Cargo: **Gerente de categoria Logística** - Reporte: Head Brasil de Suprimentos Indiretos

- Seleção e negociação com fornecedores nacionais e internacionais;
- Compras estratégicas e negociações de contratos;
- Interface com as operações Logísticas;
- Gestão e desenvolvimento de equipes 4 pessoas (analistas).

**Resultados:**

- Compras estratégicas e negociações de contratos representando mais de R\$ 400 MM/ano com interface diária com escritório LATAM Chile;
- Realização de projetos TCO gerando resultados significativos na redução de custos, dentre eles: Redução de custo logístico global em R\$ 16MM/ano; Idealização e implementação de roteirização do transporte de funcionários

gerando saving de 12%; Troca de fornecedor logístico de aeroportos com aumento significativo de qualidade e saving de 16%; Adequação da política de reembolso de funcionários com saving anual de R\$ 1,5MM/ano.

Nov/2010 – Ago/2014 **Bracell (antiga Bahia Specialty Cellulose)** – Camaçari - BA  
(Multinacional no segmento de Papel e Celulose)

Cargo: **Gerente de Planejamento e Logística** (Nov/12 – Ago/14) - Reporte: Diretor Financeiro

Cargo: **Coordenador de Planejamento e Logística** (Nov/10 – Out/12) - Reporte: Gerente Sênior de Supply Chain

- Gestão de contratos locais de armazenagem, transporte e fornecimento de químicos;
- Realização de reuniões semanais e conferências de S&OP com escritório comercial em Xangai e Nyon;
- Representação da empresa junto a Autoridade Portuária e Associação de embarcadores (USUPPORT), participando das reuniões mensais para discussão de infraestrutura e melhoria as atividades de COMEX do Estado da Bahia.

**Resultados:**

- Gestão das exportações e respectiva distribuição para cliente final na ordem de USD 400MM/ano, Brasil, EUA, Europa e China;
- Resultados expressivos na redução do Selling Expenses em 9%;
- Record de exportação alcançando o resultando de 100 containers em apenas um dia.